



EV/EBITDA	2.32	P/E	1.02
RoA	17.26%	P/S	0.38
RoE	56.49%	P/B	0.58

Движение на цената на Еврохолд България



- Нетната печалба на Еврохолд България намаля през 3 тримесечие, тъй като застрахователния бизнес продължи да работи на загуба, а останалите подразделения отчетоха по-ниска печалба спрямо първите девет месеца на 2007 г. Консолидираният отчет е под влиянието на финансовите ефекти от реструктурирането на групата, но печалбите от лизингови операции (1.8 млн. лв.), от продажба на автомобили (1.55 млн. лв.) и продукция (0.76 млн. лв.) не могат да компенсират загубата от застрахователния бизнес, която е на стойност 5.7 млн. лв. Резултатите за първите девет месеца на 2007 г. бяха съответно 1.1 млн. лв. от лизинг, 1.78 млн. лв. от продажба на автомобили и 1.4 млн. лв. от продукцията.

- Еврохолд обяви, че закъснението при изпълнение на поръчки на Министерство на здравеопазването се е отразило в по-ниски приходи и печалба на Етропал. Холдингът е в процедура по намиране на купувач за Етропал, която се очаква да приключи през първото тримесечие на 2009 г.

- Приходите отбелязват стабилен ръст. Всички сегменти, с изключение на производството, нарастват. Договорите за лизинг са на стойност 138.8 млн. лв. към края на септември 2008 г., а нормата на растеж е 105%. Дъщерното дружество Евроинс Иншурънс Груп (ЕИГ) отбеляза 31% ръст на премиите от дейностите си в България, Румъния и Македония. Причина за отрицателните резултати от застрахователния бизнес са ниската доходност от автомобилни застраховки и разходите по агресивния растеж. Падащите капиталови пазари в региона също водят до загуби от инвестициите.

- Балансът показва нарастващи задължения тази година. Експанзията на холдинга беше финансирана основно от банкови заеми.

- Коефициентът P/E е нисък, поради големите финансови печалби. P/B е под 1 и акцията се търгува с отбив спрямо собствения капитал, но пазарът не е впечатлен от финансовата печалба и част от собствения капитал на холдинга е положителна репутация от реорганизацията на ЕИГ.

- Дейността на Еврохолд България е основно във финансовия сектор, както и продажбата на коли и камиони. Няма признаци за спад в продажбата на автомобили, но забавянето на икономиката ще ограничи растежа и доставчиците на коли ще станат по-агресивни при привличането на клиенти. Въпреки това, застрахователният бизнес на Еврохолд ще спечели от по-високите премии на автомобилни застраховки в България, докато капиталовият пазар ще има по-малко влияние върху инвестициите на компанията.

Пояснения:

Гаранции: Анализаторът(ите), отговорни за изготвянето на този документ, гарантират, че: (1) изразеното мнение отразява точно негово или нейно лично виждане за споменатите ценни книжа или емитенти; (2) никаква част от заплащането на анализатор е, е било или ще бъде обвързано по пряк или непряк начин с изразената препоръка или мнения в този документ.

Финансов интерес: ЕЛАНА Трейдинг може да търгува или притежава акции на анализирани компании. ЕЛАНА Трейдинг не притежава по-голям дял от 5% от акциите в обращение на компанията, обект на анализ или коментар в този документ. Анализаторът(ите) не притежават акции на компанията, освен ако не е изрично споменато.

Регулаторен орган: Комисия за финансов надзор, София 1303, улица Шар Планина 33

Разкриване на информация: Положена е дължимата грижа, за да се подsigури точност на цитираните факти, надеждност на източниците на информация и ясно определяне на направените допускания, предвиждания, прогнози и очаквани цени в този документ. Препоръките се базират на публично достъпна информация, която се счита за благонадеждна, но за която не се поема отговорност за пълнотата и точността. Нито на ЕЛАНА Трейдинг, нито на служителите на компанията, трябва да се търси отговорност за използваната публично достъпна информация. Изразеното мнение в този документ може да се различава от оповестено виждане в други отдели и направления в ЕЛАНА Трейдинг или от други служители. Допълнителна информация по този документ е налична при поискване. Източниците на информация в таблиците и графиките в този документ са изчисления на ЕЛАНА Трейдинг, освен ако не е споменато друго. ЕЛАНА Трейдинг предприема необходимите организационни и административни мерки за предотвратяване и избягване на конфликти на интереси във връзка с изготвяните препоръки.

Рискове за инвеститорите: Информацията в този документ не трябва да се разглежда като предложение за покупки или продажби на финансови инструменти. Инвестиционните възможности, дискутирани в този документ, може да не са подходящи за определени инвеститори в зависимост от техните инвестиционни цели и времеви хоризонт или в контекста на цялостното им финансово състояние. Рисковете свързани с инвестиции във финансовите инструменти, споменати в този документ, не са обяснени в тяхната цялост. Цената или стойността на инвестициите може да се понижи или покачи. Ценните книжа или инвестициите може да доведат до загуби за инвеститора. Предходно постижение не е гаранция за бъдещо представяне. Промени във валутните курсове може да имат неблагоприятен ефект върху стойността, цената или дохода от инвестиции в ценни книжа.

Методи за оценка: Оценка на стойността на компанията са базирани на следните методи: съотношения (цена/печалба, цена/счетоводна стойност, стойност на предприятието/печалба без данъци, амортизация и лихви), историческа оценка, сравнение с конкуренти, дисконтиране (дисконтиране на парични потоци или дивиденди) и методи за оценка на активите. Оценката зависи от макроикономически фактори, включително лихвени проценти, валутни курсове, цени на суровини, очакванията за икономиката и за движенията на пазара. Тя е базирана на очаквания, които може да бъдат променени значително и без предупреждение, в зависимост от специфични фактори за компания, индустрия или държава. Поради това препоръките получени чрез тези модели може да бъдат своевременно променени. Прилагането на моделите зависи от прогнозите за редица икономически променливи и поради тази причина е налице диапазон на изменение в самия модел. Оценката, получена чрез модели, зависи от входящите данни, които от своя страна са базирани на субективното мнение на анализатор(и), отговорни за създаването ѝ.

Препоръки: Препоръките от анализатор(и) са базирани на специфични фактори за компанията, сектора, страната и глобалното развитие, като са сравнени с пазарните индекси. Препоръките и мненията отговарят на очакванията на ЕЛАНА Трейдинг за период от 12 месеца след публикацията и са представени от гледна точка на инвеститори, които имат дълги позиции. ЕЛАНА Трейдинг си запазва правото да изрази различно или противоречиво мнение и препоръка за различни времеви скали или различни типове инвеститори. Освен изрично оповестено, очакваното представяне за период от 12 месеца след публикуване на препоръката за български акции е следното:

Позитивна Повече от 5% по-добро представяне в сравнение със SOFIX и BG40 за периода

Неутрална Пазарно представяне, +/-5% в сравнение със SOFIX и BG40

Негативна Повече от 5% по-слабо представяне в сравнение със SOFIX и BG40 за периода

Честота на препоръките: Няма предварително разписание за публикуване на препоръки. Честотата им зависи от специфични фактори за индивидуалните компании и мнението на анализатор(и) за нуждата от малки или големи промени.

Повече информация за текущите препоръки на сайта на ЕЛАНА Трейдинг:

http://www.elana.net/analysis/reports/bul_f_pazar_7/LIST_Preporki.pdf

За повече информация:

Анализатор
Цветослав Цачев
Тамара Бечева

Телефон:
+359 2 810 00 23
+359 2 810 07 23

E-mail:
tsachev@elana.net
becheva@elana.net

Интернет:
www.elana.net
www.elana.net



ЕВРОХОЛД БЪЛГАРИЯ
3 тримесечие 2008

2 декември 2008