



EV/EBITDA	2.75	P/E	5.19
RoA	11.14%	P/S	0.47
RoE	12.15%	P/B	0.63

### Движение на цената на Елхим Искра



- Нетната печалба на Елхим Искра за първото тримесечие на 2009 г. е 1 000 лв. Дейността на компанията е силно повлияна от световната криза и свиването на търсенето. Спадът на продажбите е 58% на годишна база, като реализацията на продукцията е намаляла, както на вътрешния, така и на външните пазари. Сериозно свиване има в продажбите на тягови батерии в Русия и Украйна, които са определящи за износа на дружеството. Пазарът на индустриални продукти е по-силно засегнат от пазара на акумулатори за леки автомобили.

- Продажбите за периода съвпаднаха с предварителните очаквания на дружеството, обявени в края на март. Печалбата, обаче е доста под прогнозите, като негативните ефекти от газовата криза в началото на годината също имат отражение върху резултата на дружеството. През 2009 г. са предвидени инвестиции в размер на около 1 млн. лв., които ще са финансирани изцяло със собствени средства.

- Цената на оловото също има роля при спада на продажбите, защото е ценообразуващата суровина за продукцията на Елхим Искра. Суровината се задържа на нива над 1 100 долара за тон от началото на март при нива над 2 500 долара в началото на 2008 г.

- Разходите на компанията се свиват драстично на годишна база – при 8.9 млн. лв. разходи за 1 тримесечие на 2008 г., в момента намаляват до 4.1 млн. лв. Основното намаление е при разходите за материали – 74% на годишна база. Текущите задължения към банки и небанкови финансови институции остават 1 млн. лв. Свободните парични средства в края на периода са 2.4 млн. лв. Запасите остават почти без промяна.

- Текущото P/E от 5.19 е малко под средното за пазара, както и цена/продажби и цена/счетоводна стойност на капитала. Влошаването на нормата на печалба, обаче, ще доведе до нарастване на P/E през годината.

- Забавянето на световната икономика ще продължи да оказва негативно влияние върху дейността на дружеството. Вероятността за рязка промяна в цените на основните суровини за производство и повишаване цените на енергийните ресурси е основен риск за Елхим.

- Към края на април един от основните доставчици на компанията – Акумпласт, отчете 45% спад на продажбите на годишна база. Дружеството има 27 000 лв. загуба за периода.

- Елхим Искра е дъщерно дружество на Стара планина Холд.

Пояснения

**Гаранции:** Анализаторът(ите), отговорни за изготвянето на този документ, гарантират, че: (1) изразеното мнение отразява точно негово или нейно лично виждане за споменатите ценни книжа или емитенти; (2) никаква част от заплащането на анализатор е, е било или ще бъде обвързано по пряк или непряк начин с изразената препоръка или мнения в този документ.

**Финансов интерес:** ЕЛАНА Трейдинг може да търгува или притежава акции на анализирани компании. ЕЛАНА Трейдинг не притежава по-голям дял от 5% от акциите в обращение на компанията, обект на анализ или коментар в този документ. Анализаторът(ите) не притежават акции на компанията, освен ако не е изрично споменато.

**Регулаторен орган:** Комисия за финансов надзор, София 1303, улица Шар Планина 33

**Разкриване на информация:** Положена е дължимата грижа, за да се подsigури точност на цитираните факти, надеждност на източниците на информация и ясно определяне на направените допускания, предвиждания, прогнози и очаквани цени в този документ. Препоръките се базират на публично достъпна информация, която се счита за благонадеждна, но за която не се поема отговорност за пълнотата и точността. Нито на ЕЛАНА Трейдинг, нито на служителите на компанията, трябва да се търси отговорност за използваната публично достъпна информация. Изразеното мнение в този документ може да се различава от оповестено виждане в други отдели и направления в ЕЛАНА Трейдинг или от други служители. Допълнителна информация по този документ е налична при поискване. Източниците на информация в таблиците и графиките в този документ са изчисления на ЕЛАНА Трейдинг, освен ако не е споменато друго. ЕЛАНА Трейдинг предприема необходими организационни и административни мерки за предотвратяване и избягване на конфликтни интереси във връзка с изготвяните препоръки.

**Рискове за инвеститорите:** Информацията в този документ не трябва да се разглежда като предложение за покупки или продажби на финансови инструменти. Инвестиционните възможности, дискутирани в този документ, може да не са подходящи за определени инвеститори в зависимост от техните инвестиционни цели и времеви хоризонт или в контекста на цялостното им финансово състояние. Рисковете свързани с инвестиции във финансовите инструменти, споменати в този документ, не са обяснени в тяхната цялост. Цената или стойността на инвестициите може да се понижи или покачи. Ценните книжа или инвестициите може да доведат до загуби за инвеститора. Предходно постижение не е гаранция за бъдещо представяне. Промени във валутните курсове може да имат неблагоприятен ефект върху стойността, цената или дохода от инвестиции в ценни книжа.

**Методи за оценка:** Оценките на стойността на компанията са базирани на следните методи: съотношения (цена/печалба, цена/счетоводна стойност, стойност на предприятието/печалба без данъци, амортизация и лихви), историческа оценка, сравнение с конкуренти, дисконтиране (дисконтиране на парични потоци или дивиденди) и методи за оценка на активите. Оценката зависи от макроикономически фактори, включително лихвени проценти, валутни курсове, цени на суровини, очакванията за икономиката и за движенията на пазара. Тя е базирана на очаквания, които може да бъдат променени значително и без предупреждение в зависимост от специфични фактори за компания, индустрия или държава. Поради това препоръките получени чрез тези модели може да бъдат своевременно променени. Прилагането на моделите зависи от прогнозите за редица икономически променливи и поради тази причина е налице диапазон на изменение в самия модел. Оценката, получена чрез модели, зависи от входящите данни, които от своя страна са базирани на субективното мнение на анализатор(и), отговорни за създаването ѝ.

**Препоръки:** Препоръките от анализатор(и) са базирани на специфични фактори за компанията, сектора, страната и глобалното развитие, като са сравнени с пазарните индекси. Препоръките и мненията отговарят на очакванията на ЕЛАНА Трейдинг за период от 12 месеца след публикацията и са представени от гледна точка на инвеститори, които имат дълги позиции. ЕЛАНА Трейдинг си запазва правото да изрази различно или противоречиво мнение и препоръка за различни времеви скали или различни типове инвеститори. Освен изрично оповестено, очакваното представяне за период от 12 месеца след публикуването на препоръката за български акции е следното

---

**Позитивна** Повече от 5% по-добро представяне в сравнение със SOFIX и BG40 за периода

---

**Неутрална** Пазарно представяне, +/-5% в сравнение със SOFIX и BG40

---

**Негативна** Повече от 5% по-слабо представяне в сравнение със SOFIX и BG40 за периода

---

**Честота на препоръките:** Няма предварително разписания за публикуването на препоръки. Честотата им зависи от специфични фактори за индивидуалните компании и мнението на анализатор(и) за нуждата от малки или големи промени.

Повече информация за текущите препоръки на сайта на ЕЛАНА Трейдинг:

[http://www.elana.net/analysis/reports/bul\\_f\\_pazar\\_7/LIST\\_Preporaki.pdf](http://www.elana.net/analysis/reports/bul_f_pazar_7/LIST_Preporaki.pdf)

**За повече информация:**

**Анализатор**  
**Цветослав Цачев**  
**Тамара Бечева**

**Телефон:**  
+359 2 810 00 23  
+359 2 810 07 23

**E-mail:**  
[tsachev@elana.net](mailto:tsachev@elana.net)  
[becheva@elana.net](mailto:becheva@elana.net)

**Интернет:**  
[www.elana.net](http://www.elana.net)  
[www.elana.net](http://www.elana.net)